



Iskraemeco je med vodilnimi in tehnološko najnaprednejšimi ponudniki zanesljivih, inovativnih in prilagodljivih rešitev na področju merjenja električne energije. Mednarodni značaj skupine Iskraemeco s sedežem v Kranju izražajo geografska razpršenost proizvodnih in trgovskih podružnic v Evropi in Afriki ter vstop na rastoče trge Azije in Južne Amerike, ugled in širjenje dejavnosti pa aktivno pospešuje tudi vodstvo Iskraemeco z mednarodno sestavo in bogatimi izkušnjami. V Iskraemecovih sodobnih rešitvah združujemo elektronsko in telekomunikacijsko tehnologijo z napredno programsko opremo. Zaposleni v podjetju Iskraemeco ideje spreminjamo v vrhunske izdelke in storitve, ki našim strankam prinašajo dodano vrednost.

Za uresničitev zastavljenih ciljev v svoje vrste vabimo:

Izkušene sodelavce v prodaji (m/ž)

Osnovne naloge vključujejo:

- iskanje novih prodajnih priložnosti ter navezovanje in vzdrževanje stikov s kupci,
- pripravo letnega plana prodaje in prodajnih napovedi ter odgovornost za njihovo realizacijo,
- skrb za donosnost prodajnega portfelja,
- pripravo dokumentacije, prodajnih ponudb in načrtov,
- raziskave trga ter spremljanje razvoja in trendov na področju merilne tehnike.

Kandidat/ka naj izpolnjuje naslednje pogoje:

- zaključena najmanj višješolska izobrazba elektrotehnične smeri, nadgrajena z ekonomsko izobrazbo,
- vsaj pet let delovnih izkušenj na področju prodaje v mednarodnem podjetju,
- aktivno znanje angleškega jezika (pisno in ustno), znanje španskega, nemškega ali ruskega jezika je prednost,
- odlične pogajalske in komunikacijske spretnosti.

Sodelavce v prodaji (m/ž)

Osnovne naloge vključujejo:

- sodelovanje pri pripravi letnega plana prodaje,
- skrb za korespondenco s kupci,
- pripravo dokumentov za prodajne aktivnosti.

Kandidat/ka naj izpolnjuje naslednje pogoje:

- zaključena najmanj višješolska izobrazba elektrotehnične smeri, nadgrajena z ekonomsko izobrazbo,
- aktivno znanje angleškega jezika (pisno in ustno), znanje španskega, nemškega ali ruskega jezika je prednost,
- dobre pogajalske in odlične komunikacijske spretnosti.

Produktne vodje (m/ž)

Osnovne naloge vključujejo:

- pripravo zahtev za izdelke, vrednotenje konkurenčnih izdelkov ter oblikovanje produktne strategije vključno s oblikovanjem cen,
- priprava promocijskih orodij (predstavitve, konkurenčne primerjave, orodja za konfiguracijo),
- vodenje aktivnosti za lansiranje novih izdelkov na trg in koordinacija njihovega uvajanja na trg,
- podporo usposabljanju o izdelkih in priprava vsebine za marketinske dokumente in dokumentacijo o izdelku.

Kandidat/ka naj izpolnjuje naslednje pogoje:

- zaključena univerzitetna izobrazba elektrotehnične smeri,
- pet let delovnih izkušenj na področju tehničnega trženja, produktnega vodenja ali prodaje,
- aktivno znanje angleškega jezika (pisno in ustno), znanje drugih tujih jezikov je prednost,
- odlične komunikacijske in prezentacijske spretnosti.

Tehničnega inštruktorja (m/ž)

Osnovne naloge vključujejo:

- izvajanje notranjih in zunanjih tehničnih usposabljanj o ponudbi izdelkov podjetja,
- določitev konceptov in oblikovanje modulov usposabljanja,
- priprava in skrb za dokumentacijo usposabljanja ter načrtovanje programa usposabljanja.

Kandidat/ka naj izpolnjuje naslednje pogoje:

- zaključena univerzitetna izobrazba elektrotehnične smeri,
- zaželena znanja iz pedagogike oz. področja poučevanja tehnike,
- vsaj tri leta delovnih izkušenj na podobnem delovnem mestu,
- aktivno znanje angleškega jezika (pisno in ustno), znanje drugih tujih jezikov je prednost,
- odlično poznavanje uporabniških programov MS, predvsem Word in PowerPoint.

Visoko motivirane, odgovorne in proaktivne kandidate/ke, ki so pripravljeni na delo v mednarodnem okolju, kjer jih čaka polno izzivov, vabimo, da nam svoj življenjepis v slovenskem in angleškem jeziku pošljejo na elektronski naslov kariera@iskraemeco.si do 10. februarja 2012.

Iskraemeco is among the leading and technologically advanced providers of reliable, innovative, and flexible solutions for electricity metering. The international character of the Kranj-based firm is confirmed by the geographical distribution of its subsidiaries across Europe and Africa and by its growing presence in the emerging markets of Asia and South America. Our international and experienced management team is the driving force behind our global expansion. Iskraemeco's state-of-the-art metering solutions unite electronics and telecommunication technologies with sophisticated software programs. Iskraemeco employees turn ideas into products and solutions which provide our customers with added value.

For accomplishing our ambitious goals, we are looking for:

Area Sales Managers (M/F)

As an experienced Area Sales Manager, you will:

- proactively search for new sales opportunities, and establish and maintain contacts with customers,
- prepare the annual sales plan and sales forecasts, and take responsibility for ensuring that these goals are met,
- ensure the profitability of the sales portfolio,
- prepare documents, sales offers and plans,
- conduct market research and monitor the trends in the field of metering technology.

The successful candidate will meet the following requirements:

- at least post-secondary education in electrical engineering, enhanced through economics study courses,
- at least five years' experience in sales preferably with an international company,
- fluent in English (written and spoken), knowledge of Spanish, German, or Russian will be considered an advantage,
- excellent negotiation and communication skills.

Sales Managers (M/F)

As a Sales Manager, you will:

- assist in the preparation of the annual sales plan,
- maintain regular correspondence with customers,
- prepare documents in support of sales activities.

The successful candidate will meet the following requirements:

- at least post-secondary education in electrical engineering, enhanced through economics study courses,
- fluent in English (written and spoken), knowledge of Spanish, German, or Russian will be considered an advantage,
- good negotiation and communication skills.

Product Managers (M/F)

As a Product Manager, you will:

- define product requirements, evaluate competitors products, and define the product strategy including pricing concept,
- prepare promotion tools (presentations, benchmark analyses, configuration tools),
- run product launch activities and coordinate product introduction to the market,
- support product training and create the contents of marketing documents and product literature.

The successful candidate will meet the following requirements:

- university education in electrical engineering,
- five years' experience in technical marketing, product management, or sales,
- fluent in English (written and oral); knowledge of any other language will be considered an advantage,
- excellent communication and presentation skills.

Technical Instructor (M/F)

As a Technical Instructor, you will:

- carry out internal and external technical training on company products,
- define the training concepts and design and develop training modules,
- prepare and maintain training related documents and plan the training program.

The successful candidate will meet the following requirements:

- university education in electrical engineering,
- teaching skills or technical instruction skills are desired,
- at least three years' experience in similar jobs,
- fluent in English (written and oral); knowledge of any other language will be considered an advantage,
- excellent knowledge of MS Office programs, in particular Word and PowerPoint.

Highly-motivated, responsible and proactive candidates wishing to work in a challenging international business environment are invited to send their CVs in Slovene and English to kariera@iskraemeco.si by February 10, 2012.